



nlp-Resonanz[®]-Coach 2014

in Kooperation mit **institutkutschera**



bbw gGmbH
Irene Mielke-Zehe
Tel: 0911 93197-272
E-Mail: mielke-zehe.irene@n.bbw.de

Andreas Köllner
Tel: 0911 93197-955
E-Mail: koellner.andreas@n.bbw.de

Institut Kutschera
Sabine Brunner
Lehrtrainerin+ | Businesspartnerin
E-Mail: s.brunner@kutschera.org

Luitgard Dannhardt
Lehrtrainerin+
E-Mail: l.dannhardt@kutschera.org



„Ich kann niemanden etwas lehren, ich kann ihm nur helfen, es in sich zu entwickeln“ – Galileo Galilei

Jeder Sportler hat einen Coach. Es wäre undenkbar einen Spitzensportler ohne einen Coach in einen Wettkampf gehen zu lassen. Die wesentliche Aufgabe eines guten Coaches ist es, das Beste aus dem jeweiligen Sportler herauszuholen und ihn damit zu seiner Höchstform zu führen. Diese Höchstform soll genau zum Zeitpunkt des Wettkampfs vorhanden sein – eben nicht zu früh oder spät.

Warum sollten also Führungskräfte, Lehrer, Ärzte und andere Führungsverantwortliche ohne Coach auskommen?

Wäre es nicht auch für Sie wichtig zu wissen, was Ihre Bestleistung ist und wie sie diese bewusst erreichen können, um sie dann zur Verfügung zu haben wenn es erforderlich ist?

Unsere Zeit ist geprägt von Wandel und struktureller Veränderung. Die Dienstleistungsgesellschaft löst das Industriezeitalter ab und zugleich rücken immer mehr „human resources“ in den Blickwinkel der Aufmerksamkeit. Wir sind alle persönlich gefordert diesen Wandel mit zu vollziehen. Die stetige Forderung nach Höchst- und Bestleistungen kann unter Umständen Stress, Ohnmacht und das Gefühl es nicht mehr alleine schaffen zu können, auslösen.

Hier ist also guter Rat teuer. Gespräche mit vertrauensvollen und geschulten Personen, die kritisch reflektieren, persönliches Feedback geben, sowie helfen den Fokus auf das Wesentliche zu lenken, werden immer wichtiger.

Die Ausbildung zum nlp-Resonanz[®]-Practitioner führt die Bildungswerk der Bayerischen Wirtschaft (bbw) gemeinnützige GmbH am Standort Nürnberg als Lizenzpartner des Institut Kutschera durch.

Mit der Umsetzung der Ausbildung ist Frau Sabine Brunner (zertifizierte Kutschera-Businesspartnerin) vertraut. Mehr als 350 zufriedene Absolventen sind hier die beste Referenz, der betriebliche Nutzen im Alltag eine messbare Größe.

Wir würden uns freuen, Sie in unserem Lehrgang zum nlp-Resonanz[®]-Practitioner begrüßen zu dürfen und freuen uns auf Ihren Umsetzungserfolg.



Irene Mielke-Zehe,
Beraterin Privat- und Firmenkunden

Bildungswerk der Bayerischen Wirtschaft (bbw)
gemeinnützige GmbH am Standort Nürnberg



Inhaltsverzeichnis

Die bbw gGmbH am Standort Nürnberg – Partner der beruflichen Bildung.....	4
Worum geht es beim Coaching?	4
Was ist Coaching?.....	4
Nutzen von Coaching für den Coachee	5
Probleme vergeuden Zeit - mit Coaching werden Sie sie effektiv lösen!	5
Zielgruppe.....	5
Zielsetzung der Ausbildung	6
Lernmethode.....	6
Übersicht der Module und Inhalte (mit Terminen)	7
Dauer	8
Ort	8
Unterrichtszeiten	8
Abschluss/Zertifikat.....	8
Lehrgangsgebühren	8
Geschäftsbedingungen.....	8
Unser Kooperationspartner: Institut Kutschera	9
Unsere Lehrtrainerin+ und Businesspartnerin: Sabine Brunner	9
Kundenstimmen – das sagen unsere abgeschlossenen Coaches.....	9



Die bbw gGmbH am Standort Nürnberg – Partner der beruflichen Bildung

Seit 30 Jahren ist die bbw gGmbH am Standort Nürnberg erfolgreich an der Gestaltung des regionalen Arbeitsmarktes beteiligt. Zeitgemäße Konzeptionen, enge Kontakte zur regionalen Wirtschaft und ein bewährtes Beratungs- und Bildungsangebot sind wesentliche Bestandteile unserer Tätigkeit, sei es in gewerblich, kaufmännisch oder sozial orientierten Fort- und Weiterbildungslehrgängen.

Worum geht es beim Coaching?

Beim Coaching geht es um das Besprechen konkreter Fragen und aktueller Probleme im Arbeitsalltag. Häufig geht es aber auch um das kritische Überprüfen des eigenen Führungshandelns im Dialog mit einem neutralen und kompetenten Gesprächspartner.

Die Inhalte können sehr unterschiedlich sein: Sie erstrecken sich von Strategiefragen, Nachfolgeproblemen, Projektmanagement, Führungsfragen, Problemen mit Change-Management-Projekten bis hin zu Arbeitstechnik, öffentlichen Auftritten, Kommunikationsproblemen, Balanceausgleich u.v.m.

Was ist Coaching?

- Personenzentrierte Beratung (Einzelcoaching, Gruppencoaching, Teamcoaching)
- Einflussnahme auf die Entwicklung von Personen
- Potentiale des Coachee herausholen und aktivieren (Personen zur Blüte bringen)
- ein Coach muss nicht vom Fach sein
- Coaching ist handlungsorientiert
- Personalentwicklungs-Instrument (Verzahnung von Lernen und Arbeiten)
- integrativer Bestandteil von Personalentwicklung
- Freisetzung der Potentiale des Menschen



Nutzen von Coaching für den Coachee

- Hilfestellung, um aus sich das Beste herauszuholen
- Zugang zum eigenen Potential und zur Kreativität finden
- Krisen und Veränderungsprozesse bewältigen
- Blockaden lösen, die Sie hindern Ihre Ziele zu erreichen
- Steigerung der Selbstkompetenz
- Zustand für optimale Leistungsvoraussetzung bringen

Probleme vergeuden Zeit - mit Coaching werden Sie sie effektiv lösen!

- Sie steigern Ihr eigenes Potential und Ihre kreativen Fähigkeiten
- Sie lernen Situationen aus verschiedenen Richtungen wahrzunehmen
- Sie unterscheiden besser zwischen Detail- und Gesamtwahrnehmung
- Sie lernen exakte Zielformulierungen und Strategien zur Umsetzung
- Sie erkennen ihre persönliche Work-Life-Balance
- Sie lernen bisher nicht genutzte Ressourcen zu mobilisieren
- Sie lernen sich selbst und Ihre Stärken und Schwächen anzunehmen und eigenverantwortlich zu handeln
- Sie lernen Methoden kennen die Sie in den gewünschten Zustand und somit zum Ziel führen
- Sie erkennen Systeme und können sehen wo der Spielraum für Veränderungen ist
- Sie entdecken wie es ist, in Resonanz, also mit sich und Ihrem Umfeld in Einklang zu sein und werden sich selbst und andere auf dem Weg zum Erfolg begleiten

Bereiten Sie sich auf Ihre Aufgaben vor und setzen Sie Schwerpunkte!

Zielgruppe

Die Ausbildung zum nlp-Resonanz[®]-Coach wendet sich nicht an eine bestimmte Kategorie von Führungskräften, sondern an alle, die von der Wirkung des Coachings überzeugt sind und damit Entwicklungen in Gang bringen wollen. Es sind damit Personen angesprochen, die spüren, dass sie mit den rein technischen Vorgehensweisen nicht (mehr) erfolgreich sind und bei der Komplexität von Gruppenprozessen und Kulturveränderungen an ihre eigenen Grenzen stoßen.



Besonders geeignet ist die Ausbildung für Projektleiter, Führungsnachwuchs, Leiter von Klein- und Mittelbetrieben (KMU), Stabsmanager wie Personal- und Organisationsentwickler oder Controller, Personal- und Ausbildungsverantwortliche, Unternehmensberater, Trainer, Lebens- und Sozialberater, Lehrer, Direktoren, Bildungs- und Berufsberater, Outplacementberater, Psychologen, etc.

Zielsetzung der Ausbildung

Die Ausbildung zum Coach entwickelt die Schlüssel- und Schrittmacherqualifikationen und die Werkzeuge für das personen- und organisationszentrierte Intervenieren.

Es wird gezeigt, wie ein Beratungsauftrag angepackt und geleitet werden muss, damit alle Probleme aller Schichten angegangen werden.

Sie werden befähigt, einzelne Führungskräfte sowie Teams personenzentriert zu beraten und organisationszentriert zu entwickeln, d.h. den Umsetzungserfolg der vereinbarten Ziele bei den anvertrauten Personen oder Personengruppen zu erhöhen.

Lernmethode

Neben den herkömmlichen Arbeitsmethoden wie Rollenspielen, Gruppenarbeit, Plenumsdiskussionen, Kurzvorträgen, Fallbeispielen werden v.a. prozessorientierte Methoden angewendet.

- Lernwerkstätten (Live-Situationen kreieren und reflektieren)
- Projektarbeit
- Praxisprotokolle
- Lerntagebuch
- Lernpartnerschaften (Peergroups)
- Selbststudium

Wesentliche Säulen des Lehrgangs sind die Projektarbeit bzw. die Praxisprotokolle. Diese begleiten Sie während des gesamten Lehrgangs. Anhand einer konkreten Problemstellung beschreiben bzw. reflektieren Sie den Prozess des Coachings und dokumentieren ihn in Form von Protokollen.



Übersicht der Module und Inhalte mit Terminen

Modul	Bezeichnung	Inhalte	Termin
7	Einzelcoaching, Konflikt- und Krisenmanagement	<ul style="list-style-type: none"> - Interventionsmethoden für Selbstcoaching - Einzelcoachingprozess - Neue Formen Konflikt- und Krisenmanagement - Nachhaltiges Lösen von Mobbing-Situationen - unterschiedliche Meinungen zu einer Richtung zusammenführen 	8. bis 10. Mai 2014
8	Gruppen- und Teammanagement	<ul style="list-style-type: none"> - mit Begeisterung gemeinsam Erfolge erreichen - Gruppenführung, -dynamik - Visions- Ziel- und Strategiearbeit im Team - Logische Ebenen im Team erkennen und anwenden - Fähigkeiten von anderen erkennen und richtig einsetzen 	24. bis 26. Juli 2014
9	Prüfung	<ul style="list-style-type: none"> - Strukturen schnell erfassen und Prozesse sicher begleiten 	16. bis 18. Okt. 2014

Die Reihenfolge der Module kann durch die Lerngruppe und je nach Aktualität verändert werden.



Dauer

5 Monate in Form von 3 Modulen à 3 Tage

Ort

bbw gGmbH
Fürther Straße 212
90429 Nürnberg

Unterrichtszeiten

Donnerstag: 17:30 Uhr bis 21:30 Uhr
Freitag: 09:00 Uhr bis 21:30 Uhr
Samstag: 09:00 Uhr bis 16:00 Uhr

Abschluss/Zertifikat

Nach erfolgreich absolviertem Lehrgang, Peergruppenstunden, Protokollen, Literatur und positivem Abschluss der Prüfung erhalten Sie ein Zertifikat zum nlp-Resonanz[®]-Coach.

Lehrgangsgebühren

EUR 1.500,00 (mehrwertsteuerfrei)

Es sind keine Fahrt-, Übernachtungs- und Verpflegungskosten inkludiert.
Monatliche Ratenzahlung möglich.

WICHTIG: Zum Erwerb des Zertifikates des Institut Kutschera ist es darüber hinaus notwendig, 5 Stunden Einzelselbsterfahrung bei einem Lehrtrainer zu besuchen. Die Kosten (zu je EUR 80,00 exkl. MwSt.) hierfür sind im Gesamtpreis nicht enthalten und werden direkt über die Trainer des Institut Kutschera abgerechnet.

Geschäftsbedingungen

Jede/-r Teilnehmer/-in trägt die Verantwortung für sich und seine Handlungen innerhalb und außerhalb des Trainings selbst. Es gelten die AGB der bbw gGmbH.



Unser Kooperationspartner: Institut Kutschera

Dr. Gundl Kutschera startete mit den Begründern der nlp, John Grinder und Richard Bandler, 1982 das erste deutschsprachige nlp-Trainingsinstitut. Zusätzlich zu Aus- und Weiterbildungslehrgängen werden seit 1986 Projekte mit Zielen und Programmen zu verschiedenen Forschungsthemen durchgeführt, die als ein länderübergreifendes Netzwerk in Mitteleuropa und östlichen Ländern organisiert sind. Ebenfalls seit 1986 wird die Lehrtätigkeit des Institut Kutschera durch die Grundlagenforschung der Resonanz-Stiftung in Deutschland und des Resonanz-Vereins in Österreich in Zusammenarbeit mit den Universitäten Linz und Wien ergänzt. Dr. Gundl Kutschera ist Soziologin, Gesundheitspsychologin, Lehrtrainerin für nlp und Familientherapie, Psychotherapeutin, Supervisorin sowie Universitätslektorin in Europa und den USA.

Das Institut Kutschera erforscht seit 20 Jahren wie wir erfolgreich und respektvoll miteinander kommunizieren können. In Unternehmen, sozialen Einrichtungen, in der Gemeinde, in Schulen, in der Familie und in unserer Partnerschaft.

Unsere Lehrtrainerin+ und Businesspartnerin: Sabine Brunner

1985 legte sie erfolgreich ein Studium der Betriebswirtschaft in Nürnberg mit dem Schwerpunkt Marketing und Personalwirtschaft ab. 1989 bis 1990 studierte sie an der University of East London Small business managemen. Frau Brunner hat mehrjährige Berufstätigkeit und leitete eine Erwachsenenbildungsstätte im Bereich des Handels. Seit 1995 arbeitet Frau Brunner freiberuflich als Beraterin und Trainerin in Wirtschafts- und Sozialunternehmen und übt eine Lehrtätigkeit an der Georg-Simon-Ohm-Fachhochschule in Nürnberg aus. Zusätzlich ist sie nlp-Lehrtrainerin und Coach (DVNLP), anerkannte Mediatorin (Wirtschafts- und Familienmediation) und besitzt eine Fortbildung in der Feldenkraismethode.

Kundenstimmen – Das sagen unsere abgeschlossenen Coaches

„Alles was ich nach der Ausbildung lehren, weitergeben und praktizieren will, habe ich selbst erlebt und erfahren. Ein optimaler Entwicklungsprozess für mich und meine Persönlichkeit.“

– Sieglinde Mörtel, Nürnberg

„In angenehmer Umgebung, neue Dinge lernen und mit interessanten Menschen in Kontakt kommen – ein echter persönlicher und beruflicher Gewinn!“

– Sabine K., Nürnberg

Lehrgang | bitte ankreuzen

- | | |
|--|---|
| <input type="checkbox"/> Ausbildung der Ausbilder <i>IHK</i> | <input type="checkbox"/> Ausbildung der Ausbilder <i>IHK für abgeschlossene Fachwirte</i> |
| <input type="checkbox"/> Aus- und Weiterbildungspädagoge/-pädagogin <i>IHK</i> | <input type="checkbox"/> Fachwirt/-in im Gesundheits- und Sozialwesen <i>IHK</i> |
| <input type="checkbox"/> Immobilienfachwirt/-in <i>IHK</i> | <input type="checkbox"/> nlp-resonanz-practitioner (<i>Institut Kutschera</i>) |
| <input type="checkbox"/> nlp-resonanz-coach (<i>Institut Kutschera</i>) | <input type="checkbox"/> Personalfachkaufmann/-frau <i>IHK</i> |
| <input type="checkbox"/> Personaldienstleistungsfachwirt/-in <i>IHK</i> | <input type="checkbox"/> Sozialwirt/-in (<i>bfz/Hochschule</i>) |
| <input type="checkbox"/> Verkehrsfachwirt/-in <i>IHK</i> | <input type="checkbox"/> Wirtschaftsfachwirt/-in <i>IHK</i> |

Starttermin | bitte angeben

Bei den nlp-resonanz-Ausbildungen handelt es sich um eine kombinierte Ausbildung, wobei hier beide Module einzeln gebucht werden können.

Voraussetzung für die IHK-Prüfungen Personalfachkaufmann/-frau (IHK) und Aus- und Weiterbildungspädagoge/-pädagogin (IHK) ist die abgeschlossene Ausbildereignungsprüfung nach AEVO. Bitte kreuzen Sie hier bei Bedarf den Lehrgang Ausbildung der Ausbilder (IHK) zusätzlich an.

Teilnehmerdaten

Name, Vorname		Geburtsdatum	
Straße	PLZ	Ort	
Telefon (privat)	Telefon (geschäftlich)	Mobil (<i>wichtig bei Kursabsagen</i>)	E-Mail (<i>wichtig bei Unterlagenversand</i>)

Rechnungsdaten | falls abweichend von Teilnehmerdaten

Firma (mit Angabe der Unternehmensform z. B. GmbH, AG, etc.)		Höhe der Gebühren in € falls nur ein Teil der Kosten getragen werden	
Straße	PLZ	Ort	
Rechnungsempfänger/-in	Telefon	E-Mail	

Anlage dieser Anmeldung | nur bei Lehrgängen mit IHK-Abschluss (Ausbildung der Ausbilder ausgenommen)

- ausgefüllter Antrag auf Überprüfung der Zulassungsvoraussetzungen der IHK
- aktueller, tabellarischer Lebenslauf mit Lichtbild
- Zeugnisse und Bestätigungen des Arbeitgebers über die von der IHK vorgeschriebene Berufspraxis (Kopie)
- Nachweis über die abgeschlossene Berufsausbildung (Kopie)

Newsletter | Versand eines Newsletters per E-Mail (ca. 4-5 pro Jahr)

- Ja, ich stimme dem Versand eines E-Mail-Newsletters zu.

o.g. E-Mail-Adresse verwenden

folgende E-Mail-Adresse verwenden: _____

- Nein, ich stimme dem Versand eines E-Mail-Newsletters nicht zu.

Die von Ihnen zu diesem Zweck genannte E-Mail-Adresse wird ausschließlich zum Versand des E-Mail-Newsletters verwendet und wird in keinem Fall an Dritte weitergegeben. Die Speicherung erfolgt innerhalb der bbw Gruppe.

Wie wurden Sie auf uns aufmerksam?

Suchmaschine (Internet)

- Google
- Bing
- Yahoo
- Andere: _____

Seminarportal (Internet)

- www.bbwbzf-seminare.de
- WIS der IHK
- KURSNET der Arbeitsagentur
- Andere: _____

Empfehlung durch

- Arbeitgeber
- Referent/Trainer
- Absolvent/-in
- Andere: _____

Printmedien

- Nürnberger Nachrichten
- Regionales Monatsblatt
- Doppelpunkt
- Andere: _____

Ort, Datum

Unterschrift

Einfach per Fax oder in einem Fensterumschlag zusenden

bbw gGmbH
Team Privat- und Firmenkunden
Fürther Straße 212
90429 Nürnberg

Telefax: 0911 93197-150

E-Mail: info@n.bbw.de